**PIETEIKUMS UN PIEDĀVĀJUMS TIRGUS IZPĒTEI**

**par apmācību tēmu**

**“Vidējā un zemākā līmeņa vadītāju komunikācijas un sadarbības prasmju attīstības programma “Pārrunu vadīšana, pārliecināšana un argumentācija””**

Datums:

1. **IESNIEDZA**

|  |  |
| --- | --- |
| **Uzņēmuma pilns nosaukums** |  |
| **Uzņēmuma reģistrācijas numurs** |  |

1. **KONTAKTPERSONA**

|  |  |
| --- | --- |
| **Vārds, uzvārds** |  |
| **Tālr.** |  |
| **Amats** |  |
| **e-pasta adrese** |  |

1. **PIETEIKUMS**

3.1. Iesniegtajā piedāvājumā ir iekļautas visas izmaksas, kas saistītas ar pakalpojuma sniegšanu pilnā apjomā (145 cilvēki).

3.2.Esam iepazinušies ar tehnisko specifikāciju un atzīstam to par:

 izpildāmu un tās saturs ir pietiekams, lai iesniegtu piedāvājumu;

 pilnveidojamu:

|  |
| --- |
| *Ja atzīmējāt, ka tehniskā specifikācija ir pilnveidojama, lūdzu norādiet, ko tieši nepieciešams pilnveidot vai kāda informācija ir neskaidra, lai sagatavotu piedāvājumu.*  *Aicinām neskaidros jautājumus uzdot jau pirms pieteikuma iesniegšanas.* |

3.3. Pretendentam ir pieredzeapmācību pakalpojuma sniegšanā iepriekšējos 3 (trijos) gados (jānorāda 3 līdz 5 apmācības, kas organizētas dažādiem klientiem līdzīga rakstura apmācību veikšanā), iesniedzot atsauksmes/rekomendācijas (kā pielikumu pieteikumam) no klientiem:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Laika periods, no-līdz (gads, mēnesis)** | **Klienta nosaukums, kontaktinformācija** | **Īss apmācību apraksts, pasniedzēji** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

3.4. Pretendenta piesaistītie speciālisti apmācību īstenošanā *(var papildināt rindas pēc nepieciešamības):*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Speciālista loma** | **Vārds, uzvārds** | **Pieredze**  *(īss būtiskākās pieredzes (t.sk. praktiskā pieredze apmācību jomā) raksturojums tieši apmācāmās tēmas jomā, piemēram, vadītās apmācības, izstrādātās mācību programmas, publicētie pētījumi, raksti vai grāmatas apmācību tēmas jomā utt. )[[1]](#footnote-1), kā arī praktiskā pieredze* | **Pretendenta darbinieks vai piesaistītais speciālists** |
| *Norāda speciālistus pēc pretendenta izvēles* |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

1. **PIEDĀVĀJUMS**
   1. Iepirkuma priekšmets ir apmācību veikšana saskaņā ar 1.pielikumu “Tehniskā specifikācija”.
   2. Piedāvājuma saturs: Aizpildīts pieteikums (*docx*) kopā ar pielikumiem (t.sk. tehnisko piedāvājumu).
   3. Piedāvājuma saturs:
      1. Tehniskais piedāvājums:
2. Apmācāmo skaits: kopējais darbinieku skaits apmācību veikšanai 145 dalībnieki, kas sadalīti ~12 (līdz 14) grupās (optimāli 10 cilvēki grupā, bet kopumā ne vairāk kā 12 cilvēki grupā, lai nodrošinātu praktisku darbošanos un trenera atgriezenisko saiti);
3. Apmācību periods: 2023.gada aprīlis – 2023.gada decembris, Vestienas iela 35, Rīga.
4. Apmācību norise:
5. 4 nodarbību apmācību programma (jānorāda tehniskajā piedāvājumā) katrai darbinieku grupai;
6. Apmācību nodarbību laika plāns[[2]](#footnote-2):
   * klātienes nodarbības, 4 nodarbības katrai grupai, vēlams ar regularitāti – 2 nodarbības nedēļā ar vismaz vienu dienu starp nodarbībām;
   * ne vairāk kā 1 nodarbība katrai grupai vienā dienā, vienas nodarbības ilgums – 4 astronomiskās stundas, neieskaitot pauzi (30 minūtes).
7. Apmācību programma kā tehniskais piedāvājums (norāda gan pamattēmas, gan papildtēmas (ja tādas tiek piedāvātas)):
8. **Pamattēmas** (obligāti iekļaujamas tehniskajā specifikācijā norādītās tēmas), **apmācību metodes un pasniedzēji**;
9. **Papildtēmas**, ja tiek piedāvātas (pretendents var papildināt ar papildu tēmām, kas veicinās apmācību mērķa sasniegšanu), **apmācību metodes un pasniedzēji**;
10. **Apmācību dalībniekiem plānoto mācību materiālu veidi** (var arī piedāvāt arī izdrukātus materiālus, kuri līdz mācību dienai tiek nogādāti Pasūtītājam);
11. Apmācībai izmantojamās metodes.
    * 1. Finanšu piedāvājums:

|  |  |
| --- | --- |
| **Pakalpojuma izmaksu pozīcijas** | **Cena klātienes apmācībām EUR bez PVN** |
| Viena grupa (4 darba dienas, katru dienu 4 astronomiskās stundas), t.sk. mācību materiāli | 0.00 |
| Tiešsaistes tikšanās (~ 1 h) ar katru dalībnieku grupu mācību noslēgumā, kas varētu notikt aptuveni 2 - 3 nedēļas pēc mācību pēdējās dienas | 0.00 |
| Kopā par 145 dalībniekiem (ne vairāk kā 14 (10-12 cilvēki grupā) grupu darbs, materiāli, | 0.00 |
| Tiešsaistes tikšanās (~ 1 h) ar katru dalībnieku grupu mācību noslēgumā, kas varētu notikt aptuveni 2 - 3 nedēļas pēc mācību pēdējās dienas, kopā par visām grupām | 0.00 |

4.4. Vēlamā pakalpojuma atlīdzības kārtība

|  |
| --- |
| *Lūdzu norādiet, kāda būtu ieteicamā maksāšanas kārtība līguma ietvaros, ņemot vērā to, ka priekšapmaksa nav iespējama.* |

4.5. Citi nosacījumi, kas nodrošina piedāvājuma spēkā esamību

|  |
| --- |
| *Lūdzu norādiet, ja tādi ir, citus piedāvājuma nosacījumus, kas pasūtītājam jāņem vērā, lai piedāvājums pie norādītās cenas būtu spēkā.* |

**5. Piedāvājumu vērtēšanas kritēriji (nosacījumi):**

Pretendents, kuram būtu piešķiramas līguma slēgšanas tiesības, tiks noteikts, salīdzinot:

* iesniegtās apmācību programmas un piedāvātos pasniedzējus (prioritārais izvēles kritērijs);
* iesniegtos cenu piedāvājumus.

**Labākās apmācību programmu iesniedzējam tiks lūgts sagatavot programmas prezentāciju (ne garāku par 20 minūtēm) un prezentēt to pasūtītāja pārstāvjiem. Par prezentāciju tiks paziņots vismaz 3 darba dienas iepriekš. Pasūtītājs var lūgt prezentācijā piedalīties arī apmācību programmā norādītajiem pasniedzējiem.**

Ņemot vērā minētos kritērijus, iespējama arī piedāvājuma precizēšana vai papildināšana, ja pasūtītājs pēc sarunām ar pretendentiem precizē tehnisko specifikāciju vai lūdz pilnveidot piedāvājumu.

1. Var iesniegt speciālista pieredzes aprakstu arī citā formā vai kā CV, ja tajā ir atspoguļota prasītā informācija. [↑](#footnote-ref-1)
2. Pasūtītāja darbinieku darba laiks no pirmdienas līdz ceturtdienai 8.00-16.30, piektdienās 8.00-14:00. [↑](#footnote-ref-2)